

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.

März 2016



Pressemappe des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes

downloadbar unter www.pfandkredit.org
oder unter
pfandkredit.newswork.de

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

DAS DEUTSCHE PFANDKREDITGEWERBE

Inhalt:

Für eine Million Deutsche blieb auch 2015 der Pfandkredit die erste Wahl	3
Trotz billiger Bankkredite: Die Deutschen setzen weiter auf das schnelle Geld aus dem Leihhaus	6
Wenn Rolex-Uhren und Hermes-Taschen die Hausbank ersetzen	9
Joachim Struck: Ein Vierteljahrhundert an der Spitze des deutschen Pfandkreditgewerbes	13
Das Deutsche Pfandkreditwesen in Stichworten, Zahlen und Fakten	15
Das Pfandkreditgewerbe – eine Branche mit Zukunft	17
Das Einmaleins des Pfandkredits	19
Interessante Einkaufsquelle: Versteigerungen	21
Die Geschichte des Pfandkredits	22
Versteigerungen - ein Paradies für Schnäppchenjäger	23
Bei Banken, wie für Pfandkreditunternehmen gilt: je höher das Darlehen, desto höher die Einnahmen	24
Geschäfte mit der Armut? Für Pfandkreditunternehmen kein Umsatzfaktor!	26
Bei kurzer Laufzeit durchaus wirtschaftlich	27
Zusätzliche Sicherheit: Die Schlichtungsstelle des ZdP	29
Leihhäuser: Ein „heißes Pflaster“ für Ganoven	30
Zentralverband und Landesverbände	31

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Für eine Million Deutsche blieb auch 2015 der Pfandkredit die erste Wahl

Düsseldorf/Stuttgart – **60 Milliarden Euro will die Europäische Zentralbank noch bis September 2016 Monat für Monat in den europäischen Geldmarkt pumpen. Mehr als eine Billion Euro insgesamt. Die Banken werden mit Geld regelrecht überschwemmt. „Trotzdem haben sich auch 2015 wieder rund eine Million Deutsche für einen Kredit aus einem Leihhaus entscheiden“, sagt Joachim Struck der Vorsitzende des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes (ZdP). Vor allem weil immer mehr Pfandkreditbetriebe in Deutschland neben Gold und Schmuck wieder verstärkt werthaltige Gegenstände des täglichen Bedarfs, von Designer-Handtaschen bis hin zu Notebooks und Smartphones als Sicherheit für ausgezahlte Kredite akzeptieren.**

Hinzu kommt: Die 220 im ZdP zusammengeschlossenen Leihhäuser, früher oft als Bank des kleinen Mannes betrachtet, entwickeln sich auch zunehmend zur Finanzierungsquelle für Kleinunternehmer, das Handwerk und den Mittelstand. Denn trotz Geldschwemme der Zentralbank: Seit 2014 wurden die Bestimmungen für die Kreditvergaben durch Banken mit Einführung von Basel III* weiter verschärft.

„Die seit 2014 nochmals strengeren Bedingungen für die Kreditvergabe werden die Banken zu immer restriktiverer Kreditvergabe zwingen, trotz der EZB Milliarden“, glaubt Struck. Dies treffe vor allem Kleinunternehmer, die keine festen Arbeitsverträge nachweisen können. Für viele

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Selbständige, Existenzgründer oder auch Kleingewerbebetreiber werde es nach Erfahrungen des Zentralverbands schwierig bleiben, bei Finanzengpässen von ihrer Bank kurzfristig Überbrückungsdarlehen zu erhalten. „Die Banken schwimmen im Geld, aber selbst auf einen bescheidenen Startkredit von ein paar 1000 EUR wartet ein Existenzgründer oft noch immer viele Wochen“, so der stellvertretende ZdP-Vorsitzende Jochen Brauers.

Die Vorteile des Pfandkredits im direkten Vergleich zu Bankkrediten machen das deutsche Pfandkreditgewerbe seit Jahrhunderten krisenresistent und stabil gegenüber kurzfristigen Trends in den Kapitalmärkten:

- Die Auszahlung der Kredite erfolgt innerhalb von Minuten.
- Der Kreditnehmer legt beim Abschluss des Pfandkreditvertrags lediglich ein Personaldokument (Personalausweis, Reisepass) vor.
- Der Pfandkreditkunde macht – anders als beim üblichen Kredit – keine Schulden, da dem Pfandleiher für das Darlehen, die Zinsen und Gebühren ausschließlich das Pfand haftet – und nicht der Kunde persönlich.
- Der Pfandgegenstand bleibt während der gesamten Kreditlaufzeit Eigentum des Verpfänders.
- Die hinterlegten Wertgegenstände werden fachmännisch gelagert und sind gegen Beschädigung durch Brand und Leitungswasser sowie gegen Verlust durch Einbruchdiebstahl und Raub mit dem zweifachen Darlehensbetrag versichert.
- Der Kreditnehmer hinterlegt hierfür Teile seines Eigentums als Sicherheit und erhält im Gegenzug schnell und unbürokratisch Bargeld. Die banküblichen Bonitätsnachweise, wie

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Verdienstbescheinigungen etc., sind überflüssig. Anders als im Bankgewerbe und im Kreditwesen üblich, verzichten Leihhäuser auch auf Rückfragen bei Kreditauskunfteien (Schufa, o.ä.) und geben auch keine Auskünfte über ihre Kreditkunden an solche Informationsdienste weiter.

Vergleichbar mit dem Bankgewerbe ist auch das Geschäft der deutschen Leihhäuser seit 1961 bundeseinheitlich gesetzlich geregelt. Seitdem gelten auch die im Wesentlichen seit nahezu 55 Jahren unveränderten Kosten für den Verbraucher: Der Zins liegt bei einem Prozent pro Monat, hinzu kommen die Gebühren, mit denen der Aufwand für Schätzung und sichere Einlagerung und die Versicherung der hinterlegten Pfandwerte abgedeckt werden.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Trotz billiger Bankkredite: Die Deutschen setzen weiter auf das schnelle Geld aus dem Leihhaus

Osnabrück – Kreditauszahlungen in wenigen Minuten ohne Einkommensnachweis und Antragsformalitäten: Der schnelle, komfortable Kredit aus dem Leihhaus bleibt für viele Deutsche trotz billiger Bankkredite erste Wahl bei der Überbrückung kurzfristiger Finanzengpässe. „Auch 2015 werden wieder rund eine Million Kunden die Kreditangebote des Pfandkreditgewerbes nutzen“, schätzt der Vorsitzende des Zentralverbands des deutschen Pfandkreditgewerbes (ZdP) Joachim Struck bei der Jahrestagung seiner Organisation am 25. September in Osnabrück.

Das älteste Kreditgewerbe der Welt hat sich in den letzten Jahren den Zeittrends angepasst und so neue Kundenkreise erschlossen, etwa durch Spezialisierung zum Beispiel auf die Beleihung von Autos, Kunst, Antiquitäten. Die 220 im ZdP zusammengeschlossenen Leihhäuser entwickeln sich auch zunehmend zur Finanzierungsquelle für Kleinunternehmer, das Handwerk und den Mittelstand. Die Einführung der verschärften Kreditvergabe-Richtlinien im Rahmen von Basel III hat vielen Kleinbetrieben trotz Kreditschwemme die Darlehensbeschaffung bei Banken nochmals erschwert.

Grundlage der Kreditgeschäfte in deutschen Leihhäusern ist die 1961 von der Bundesregierung erlassene älteste Verbraucherschutzverordnung

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Deutschlands. Sie garantiert den Kunden seitdem stabile Zinssätze von einem Prozent pro Monat, unabhängig vom Auf und Ab der Geldmärkte sowie klare Spielregeln bei der Vergabe von Pfandkrediten. „Damit sind die Zinsen für einen Pfandkredit heute oft noch immer günstiger als konventionelle Überziehungszinsen von derzeit rund 13 Prozent“, sagte Struck. Wegen des hohen Lageraufwands für hinterlegte Werte müsse ein Pfandkredit aber zwangsläufig teurer sein als ein konventioneller Bankkredit.

Rückzahlungsquote mit 93 Prozent auf Rekordniveau

Der entscheidende Vorteil des Pfandkredits gegenüber Bankdarlehen: „Für Pfandkredite besteht - anders als beim Bankkredit - keine Rückzahlungsverpflichtung, weil der Kunde für das ausbezahlte Darlehen ja entsprechende Wertgegenstände hinterlegt“, so Struck. Für ihn entfällt damit jede Haftung für den ausbezahlten Kredit. Trotzdem liege die Rückzahlungsquote bei den Darlehen mit 93 Prozent derzeit auf einem Rekordniveau, sagte ZdP-Geschäftsführer Wolfgang Schedl. Die anhaltend hohe Rückzahlungsmoral ist aus Sicht des ZdP auch ein Indiz für die insgesamt gute finanzielle Potenz der Leihhauskunden.

Nach Schätzungen Strucks sind rund 60 Prozent aller Leihhaus-Besucher Stammkunden. Viele loben vor allem die hohe Flexibilität bei der Rückzahlung im Vergleich zu konventionellen Krediten. Das Pfand kann täglich ohne Ankündigung oder Einhaltung von Kündigungsfristen wieder eingelöst werden.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Beleihen – oft sinnvoller als im Internet versteigern

Deutschlands Pfandleiher sehen sich auch als attraktive Konkurrenz zu den Internet-Auktionshäusern wie ebay. Nach Versteigerungsende bei ebay ist das wertvolle Liebhaber- oder Erinnerungsstück für immer weg. Im Leihhaus bekommt man Geld für eine Wertsache genau so einfach, außerdem noch schneller – und kann sie wieder auslösen, wenn man die Sammlerstücke doch wieder haben will.

Junges Publikum nutzt die Leihhäuser heute überdies, um etwa durch die kurzzeitige Hinterlegung aktueller Smartphones oder Laptops schnell Finanzengpässe zu überbrücken. Der Trend zum Zweit- oder Drittgerät macht den kurzzeitigen Verzicht auf eines der Geräte für den Besitzer leicht.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Wenn Rolex-Uhren und Hermes-Taschen die Hausbank ersetzen...

Düsseldorf/Stuttgart – Was tun mit der dritten geschenkten Hermes-Tasche vom reichen Freund? Wohin mit der Rolex zum Hochzeitstag, wenn schon vier andere Luxusuhren in der Schmuckschatulle liegen? Bei Deutschlands Pfandleihern macht sich ein Trend bemerkbar, der in den USA und vor allem in England schon lange für glänzenden Umsatz sorgt: Geldbeschaffung nach dem Jahrtausende alten Prinzip „Bargeld gegen Pfand“ – im besten Fall durch Hinterlegung von Luxus-Accessoires wie Nobel-Handtaschen und Luxusuhren als Sicherheit.

Ob als Schauspieler, der auf seine nächste Rolle wartet, oder Unternehmer, der sich für Investitionen kurzfristig Geld beschaffen will: Immer öfter gehen auch Gutbetuchte zum Pfandleiher. Deutschlands Reiche und zunehmend die gut situierte Mittelschicht entdecken den Pfandkredit als Finanzierungsquelle. Auch weil beim Pfandkredit der Kreditnehmer immer nur mit dem hinterlegten Pfand, niemals aber persönlich oder mit sonstigem Vermögen für ausbezahlte Kredite haftet.

In Großbritannien erlebt diese Art der Geldbeschaffung deshalb schon seit Jahren einen Boom. Gab es 2007 auf der grünen Insel noch 600 Pfandleiher, sind es nach jüngsten Erhebungen heute bereits über 2000. Im Durchschnitt holen sich die Kunden britischer Pfandhäuser 250 Euro

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Kredit. Eines der führenden britischen Luxus-Pfandhäuser wirbt stolz damit, keine Darlehen unter 1250 Euro zu vergeben.

Der Wiederverkaufswert entscheidet über die Kredithöhe

Als Pfand wird dort wie auch in den deutschen Pfandkreditbetrieben alles akzeptiert, was werthaltig ist und sich zur Not bei Versteigerungen gut zu Geld machen lässt: vor allem edler Schmuck und edle Uhren. Einige Betriebe haben sich auch auf Antiquitäten, Kunstwerke oder schicke Sportwagen spezialisiert. Allerdings sind in Deutschland auch heute Kleinkredite Kerngeschäft der Pfandleiher, bei kontinuierlich steigender Durchschnittskreditsumme. Lagen die ausgegeben Darlehensbeträge vor Jahren oft sogar unter 100 Euro, beträgt der ausgezahlte Kreditbetrag heute im Schnitt rund 400 Euro.

Trotzdem: Auch in den Tresoren der deutschen Pfandkreditunternehmen sind mittlerweile Uhren aller wichtigen Chronometer-Manufakturen oder auch Luxus-Handtaschen von Hermes bis Louis Vuitton zu finden. Das eine oder andere dieser begehrten Luxus-Accessoires gelangt dann schon auch mal zur Versteigerung, wenn der oder die ursprüngliche Besitzerin das hinterlegte Pfand nicht wieder einlöst.

Immer wieder scheuen Gutverdienende und auch Unternehmer oft den Weg zur Bank, weil dort Kreditvergaben in der Regel mit komplizierten Anträgen oder der zeitaufwendigen Prüfung der Einkommensverhältnissen verbunden sind. Das braucht meist Zeit. Beim Pfandleiher gilt dagegen seit Jahrhunderten das Prinzip: schnelles Geld gegen Pfand.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

In Deutschland ist der Pfandkredit ein sicheres Geschäft mit klaren staatlichen Vorgaben. Außerdem sind die Kosten eines Pfandkredits seit 50 Jahren unverändert: mit einem Prozent Zins pro Monat plus Gebühren für Schätzung, Lagerung sowie Versicherung der als Sicherheit hinterlegten Werte.

Zum Vergleich: Englands Luxuspfandleiher verlangen Medienberichten zufolge für die Schätzung edler Pfand-Sicherheiten vorweg bereits drei bis fünf Prozent Schätzgebühren und dann noch zwischen drei und 7 Prozent Zinsen.

Schätzungsweise 10.000 Luxusuhren landen Jahr für Jahr in Deutschlands Pfandleihen. „Das Spektrum reicht von Rolex bis Cartier, von Breitling bis Glashütte“, sagt Joachim Struck, Vorsitzender des Zentralverbands des deutschen Pfandkreditgewerbes, dem nahezu alle 200 privaten Pfandkreditbetriebe angehören.

Mittelstand: wachstumsstarke Zielgruppe der Leihhäuser

Kleinkredite zum Teil unter 100 Euro waren früher das Kerngeschäft der deutschen Pfandleihe. Heute setzt die Branche zunehmend auch auf den Mittelstand, Kleinunternehmer, Selbstständige, aber auch besser verdienende ausländische Mitbürger, die ohne deutschen Pass nur schwer Geld bei den Banken erhalten.

Die Vorteile der Verpfändung etwa einer geschenkten Rolex gegenüber dem Verkauf über das Internet liegen auf der Hand: Werden die Kreditzinsen regelmäßig bezahlt, bleibt das edle Stück beim Pfandleiher und kann vom Eigentümer jederzeit wieder ausgelöst werden.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Schwellenangst brauchen die Promis bei ihren Finanztransaktionen im Leihhaus auch nicht zu haben. Sie haben schillernde Vorbilder: Schon Diane von Fürstenberg versetzte dereinst einen ihrer Diamantringe beim Pfandleiher, um mit dem schnellen Geld aus dem Leihhaus ihr neues Modelabel zu finanzieren.



Von der mit Diamanten besetzten Ebel-Luxusuhr bis zum goldenen Omega-Chronometer, von der Louis-Vuitton-Reisetasche bis zum Dior-Täschchen: Immer öfter landen auch teure Luxus-Accessoires zur Absicherung von Pfandkrediten in Deutschlands Leihhäusern.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Joachim Struck: Ein Vierteljahrhundert an der Spitze des deutschen Pfandkreditgewerbes

Düsseldorf/Stuttgart – **Deutschlands Pfandkreditgewerbe ist seit mehr als einem halben Jahrtausend eine wichtige Säule im deutschen Kreditwesen. Seit Mitte des letzten Jahrhunderts ist der Zentralverband des deutschen Pfandkreditgewerbes die Dachorganisation, der nahezu alle 230 privaten Pfandkreditbetreiber in der Bundesrepublik angehören. Geführt wird der Verband seit 1990 von Joachim Struck.**

Es war das Jahr der deutschen Wiedervereinigung, in dem Joachim Struck 1990 als 38-Jähriger bei der Jahrestagung des Zentralverbands in Königswinter bei Bonn zum Vorsitzenden des Pfandleiher-Dachverbands gewählt wurde. Unter Führung des Düsseldorfer Pfandkreditunternehmers hat das älteste Kreditgewerbe der Welt in den letzten 25 Jahren in der Bundesrepublik den Weg in die Zukunft gefunden: Strategisch geprägt vom Dachverband wurden aus einer von Hinterhof-Betrieben geprägten Branche moderne Finanzdienstleister, mit bank- oder juwelierähnlichen Geschäftsräumen. Mit dem Strukturwandel kamen in den letzten Jahren auch neue Kunden.

„Das Pfandkreditgewerbe hat die Weichen in die Zukunft gestellt.“

„Heute wird der schnelle, unkomplizierte Pfandkredit immer mehr auch vom gut situierten Mittelstand und von Kleinunternehmern zur Überbrückung kurzfristiger Finanzengpässe genutzt“, zog Struck jetzt anlässlich seines 25-jährigen Vorstandsjubiläums Bilanz. Er ist überzeugt: „Das deutsche Pfandkreditgewerbe hat bereits heute, im Zeitalter des Internet-Bankings, von Ebay und Co. die richtigen Weichen in die Zukunft gestellt.“

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Kredite in Höhe von 600 Millionen Euro haben die deutschen Leihhäuser im vergangenen Jahr an rund eine Million Kunden ausgezahlt. Die Rückzahlungsquote der Darlehen stieg in den letzten Monaten auf über

93 Prozent – ein Rekordwert, zumal kein Pfandkreditkunde zur Rückzahlung seines Darlehens verpflichtet ist. Gewährte Kredite sind ja mit dem hinterlegten Pfand rückfinanziert.

„Weit über 90 Prozent der hinterlegten Werte in Leihhäusern sind heute Schmuck, Juwelen und Gold – auch ein Ergebnis der veränderten Kundenstruktur“, sagt Joachim Struck, der neben seiner ehrenamtlichen Vorstandstätigkeit einen der größten deutschen Pfandkreditbetriebe leitet.



*Joachim Struck ist seit 25 Jahren
1. Vorsitzender des Zentralverbands des
Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.*

Foto: ZdP

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Das deutsche Pfandkreditgewerbe in Stichworten, Zahlen und Fakten

Der im Jahr 1950 gegründete ZENTRALVERBAND DES DEUTSCHEN PFANDKREDITGEWERBES e.V. setzt sich aus vier Landesverbänden zusammen:

- Pfandkreditbetriebe Mitteldeutschland e.V.
- Pfandkreditverband Nord e.V.
- Pfandkreditverband West e.V. und
- der Vereinigung Süddeutscher Privater Pfandleihanstalten e.V.

Die rund 200 im ZENTRALVERBAND DES DEUTSCHEN PFANDKREDITGEWERBES e.V. organisierten Mitgliedsfirmen inklusive ihrer Filialbetriebe sehen sich heute als wichtige Säule der deutschen Kreditwirtschaft und als Ergänzung zu den Serviceleistungen der Banken.

**HIER ABSATZ MIT UMSATZ- UND KUNDENZAHLEN; FAKTEN ÜBER
DURCHSCHNITTLICHE DARLEHENSHÖHE; ZAHL DER ARBEITSPLÄTZE IN
DER BRANCHE USW. ZAHL DER MITGLIEDSBETRIEBE; ANTEIL SCHMUCK
AN DER GESAMTBELEIHUNG GGF: MIT ENTWICKLUNG IN DEN LETZTEN
JAHREN NOCH EINFÜGEN:**

Typische Pfandkreditkunden gibt es nicht.

Die wachsende Kreditbereitschaft der Verbraucher, hohe Bankzinsen und die fehlende Bereitschaft der Banken im Privatkundengeschäft weitere dinglich ungesicherte Kredite zu gewähren, bringen den Leihhäusern zusätzliche Kunden.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

In überraschend hohem Maß nutzen auch immer mehr Besserverdiener, Handwerker und Freiberufler, aber auch Arbeiter, Angestellte und Gewerbetreibende den unkomplizierten Darlehensweg „Geld gegen Pfand“. Deren Sachwerte werden von Banken und Sparkassen mangels

Fachkenntnissen nicht als Sicherheit akzeptiert. Unter den Pfandleihkunden kaum präsent sind die äußersten wirtschaftlichen Randgruppen: Höchstverdiener und Minderbemittelte. In wachsendem Maß frequentieren auch ausländische Mitbürger die Leihhäuser.

Hoher Stammkunden-Anteil

Der Pfandkredit ist ein sicherer Weg zur problemlosen Geldbeschaffung für Jedermann, also auch für gut situierte Bürger, denen auch eine Bank jederzeit Kredit einräumen würde. Ein Teil des Leihhauspublikums sind langjährige Stammkunden, die regelmäßig die Leistungen „ihres“ Pfandleihhauses als unkomplizierten Weg der Zwischenfinanzierung nutzen.

Oft liegen zwischen den Besuchen einzelner Kreditnehmer aber auch Jahre. Deutschlands Pfandkreditunternehmer sehen sich heute primär als Dienstleistungsunternehmen. Entsprechend wird in wachsendem Umfang der Kundenservice ausgebaut. Auch gezielte Informationsarbeit und vielseitige Werbemaßnahmen der einzelnen Mitgliedsunternehmen tragen dazu bei, auch den Konsumenten die Angst vor der Pfandkreditbranche zu nehmen. Die Zufriedenheit ihrer Kunden ist für Deutschlands Pfandkreditunternehmen mit das wichtigste Kapital. Nicht zuletzt deshalb werden Neukunden noch immer überwiegend über die Mund-zu-Mund-Propaganda zufriedener „Stammgäste“ gewonnen.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Das Pfandkreditgewerbe – eine Branche mit Zukunft

Düsseldorf/Stuttgart - Im 21. Jahrhundert haben die deutschen Pfandkreditunternehmen die Weichen für die Zukunft gestellt. Pfandkreditbetriebe sind heute modern gemanagte Unternehmen mit vielerlei Aktivitäten im Internet, mit gut ausgebildetem Personal und umfassender Technik zum Beispiel zur Erkennung von gefälschtem Schmuck oder Edelmetallen.

Der Zentralverband des deutschen Pfandkreditgewerbes ist der Dachverband für 80 Prozent aller privaten Leihhäuser in Deutschland. Der Verband bietet seinen Mitgliedern umfassende Informationsangebote und Wissensplattformen zur Anpassung der deutschen Pfandkreditbetriebe an die Trends der Zeit. Leihhäuser der neuen Generation erinnern auch in ihrem Design und Ambiente an Juweliersgeschäfte oder Bankfilialen. Das Verbandszeichen, ein symbolisches „P“ mit dem Eindruck „Pfandkredit“, an Schaufenstern und Türen angebracht, gibt Neukunden zusätzliche Sicherheit.

Kunden der Leihhäuser kommen heute aus fast allen Bevölkerungsschichten. Diese Kreditnehmer nutzen den Pfandkredit in der Regel, um kurzfristig finanzielle Engpässe zu überbrücken.

Viele Fakten sprechen für ein weiter anhaltendes Wachstum des deutschen Pfandkreditgewerbes in den nächsten Jahren:

- Die Auszahlung der Kredite erfolgt innerhalb von Minuten.
- Der Kreditnehmer legt beim Abschluss des Pfandkreditvertrags lediglich ein Personaldokument (Personalausweis, Reisepass) vor. Mit dieser Sicherheitsmaßnahme schützen sich Deutschlands Pfandleihhäuser

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

wirksam vor Missbrauch. Diese Personendaten der Kreditkunden sind ausschließlich für den firmeninternen Gebrauch bestimmt. Kein Unbefugter bekommt Einblick in die Unterlagen der Pfandkreditbetriebe.

- Der Pfandkreditkunde macht – anders als beim üblichen Kredit – keine Schulden, da dem Pfandleiher für das Darlehen, die Zinsen und Gebühren ausschließlich das Pfand haftet – und nicht der Kunde persönlich. Er hinterlegt Teile seines Eigentums als Sicherheit und erhält im Gegenzug schnell und unbürokratisch Bargeld.
- Das Pfandkreditgewerbe bietet heute zu günstigen Konditionen Kleindarlehen an – Darlehen ab 10 Euro oder auch bis zu mehreren 10.000 Euro. Der Kunde hat insgesamt vier Monate Zeit sein Pfand wieder auszulösen. Hierzu ist er während dieses Zeitraums jederzeit berechtigt.
- Der Pfandgegenstand bleibt während der gesamten Kreditlaufzeit Eigentum des Verpfänders.
- Die hinterlegten Wertgegenstände werden fachmännisch gelagert und sind gegen Beschädigung durch Brand und Leitungswasser sowie gegen Verlust durch Einbruchdiebstahl und Raub mit dem zweifachen Darlehensbetrag versichert.
- Pfandkredite sind im Vergleich zu kurzfristigen Bankkrediten durchaus konkurrenzfähig.
- Solide Basis jedes Pfandkreditgeschäfts ist der Pfandgegenstand. Die banküblichen Bonitätsnachweise, wie Verdienstbescheinigungen etc., sind überflüssig. Der hinterlegte Pfandgegenstand genügt als Sicherheit. Für den Kreditnehmer bedeutet das: Anders als im Bankgewerbe und im Kreditwesen üblich, verzichten Leihhäuser auf Rückfragen bei Kreditauskunfteien (Schufa, o.ä.) und geben auch keine Auskünfte über ihre Kreditkunden an solche Informationsdienste weiter.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Das gibt es nur beim Pfandkredit:

Das Einmaleins des Pfandkredits

Düsseldorf/Stuttgart - Der Pfandkredit ist ein Geschäft mit seit 1961 bundeseinheitlich festgelegten gesetzlichen Regeln und von vornherein absehbaren Kosten. Der 1-Prozent-Zins pro Monat und die Gebührensätze sind seit Jahrzehnten unverändert. Dies schützt die Kunden auch vor den im Bankgeschäft üblichen Zinsschwankungen.

Berechnungsgrundlage für die Höhe eines Pfandkredits ist der jeweilige Marktwert des zur Beleihung vorgelegten Pfandgegenstandes. Nach der Taxierung des Wertgegenstandes und Vorlage eines Personaldokuments (Personalausweis, Reisepass) erhält der Kreditkunde den Darlehensbetrag und einen Pfandvertrag ausgehändigt.

Das Wesen des Pfandkreditgeschäfts an sich führt ein immer wiederkehrendes Vorurteil ad absurdum: Pfandkreditunternehmen haben kein Interesse daran, Wertgegenstände möglichst gering zu taxieren. Ihr Verdienst hängt von der Höhe der gewährten Darlehen ab. Das Personal in den Mitgliedsfirmen ist deshalb speziell darauf geschult, den Marktwert der zur Beleihung angebotenen Gegenstände exakt zu schätzen. Der endgültige Beleihungsbetrag liegt dann in der Regel bei bis zu 80 Prozent des Wiederverkaufswertes.

Etwa 90 Prozent der Pfandgegenstände sind Schmuckstücke, Uhren, Edelsteine, Münzen und Tafelsilber, der Rest besteht überwiegend aus technischen Geräten. Einzelne Mitgliedsunternehmen haben sich überdies auf

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

die Beleihung von Briefmarken, Antiquitäten oder Kunstgegenständen spezialisiert.

Kunden sollten stets darauf achten, dass sich die Vergütungssätze im Rahmen der gesetzlichen Vorschriften bewegen, und gegebenenfalls Vergleichsangebote bei anderen Pfandleihern einholen.

In ihrem Grundcharakter sind Pfandkredite typische Kurzkredite. Ihre Laufzeit beträgt drei Monate. Ein Kreditnehmer kann die Darlehenslaufzeit aber durch Zahlung der entsprechenden Zinsen und Gebühren grundsätzlich jederzeit verlängern.

Ein Prozent Zins pro Monat

Bei der Wiederabholung seines Wertgegenstandes zahlt der Verpfänder pro Monat Kreditlaufzeit 1 Prozent Zins sowie eine Unkostenvergütung in gesetzlich festgelegter Höhe. Diese Gebühren sind in der „Verordnung über den Geschäftsbetrieb der gewerblichen Pfandleiher“ vom 1. Februar 1961 festgeschrieben.

Die Kostenvergütung deckt sämtliche Aufwendungen des Pfandkreditbetriebes, die Schätz- und die hohen Lagerkosten sowie die obligatorische Versicherung des Wertgegenstandes. Alle Pfandgegenstände sind entsprechend den gesetzlichen Vorschriften mit dem doppelten Darlehensbetrag gegen Beschädigung durch Brand und Leitungswasser sowie gegen Verlust durch Einbruchdiebstahl und Raub versichert.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Interessante Einkaufsquelle: Versteigerungen

Düsseldorf/Stuttgart - Erst, wenn der Pfandkredit nicht verlängert wurde und alle festgelegten Fristen verstrichen sind, muss der hinterlegte Pfandgegenstand von einem öffentlich bestellten und vereidigten Auktionator oder Gerichtsvollzieher versteigert werden. Aus dem Versteigerungserlös darf das Leihhaus nur das Darlehen, die aufgelaufenen Zinsen, Gebühren und anteilige Versteigerungskosten abziehen.

Der Restbetrag steht dem früheren Eigentümer des Pfandgegenstandes zu. Dieser hat zwei Jahre Zeit, seinen Anspruch auf dieses Geld mit der Vorlage des Pfandscheins anzumelden. Tut er dies nicht, fällt der Erlös in vollem Umfang dem Staat zu.

Die Versteigerung der Pfandgegenstände bleibt jedoch die Ausnahme. Im Branchendurchschnitt werden rund 93 Prozent der gewährten Darlehen vom Verpfänder wieder regulär zurückgezahlt. Trotzdem sind die Versteigerungen eine interessante Einkaufsquelle: Bei diesen Auktionen finden Schmuck wie Ringe, Uhren, Armbänder sowie Edelsteine oder Tafelsilber, aber auch Elektrogeräte und Konsumartikel zu attraktiven Preisen schnell neue Besitzer.

Ein Indiz für das günstige Preisniveau ist die wachsende Zahl von Wiederverkäufern bei den Versteigerungsterminen, die regelmäßig in der Tagespresse veröffentlicht werden.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Die Geschichte des Pfandkredits

Düsseldorf/Stuttgart - Die Kreditgewährung gegen Faustpfand gilt als die älteste Form des Kreditgeschäfts. Bereits im 8. Jahrhundert v. Chr. sollen in Babylon Pfandkreditgeschäfte abgewickelt worden sein. Ein gewerbliches Pfandkreditwesen existierte in Griechenland und im Rom der Antike. Im Mittelalter war das Pfandleihgeschäft auch in Deutschland eine sehr wichtige Form des Kredits. Die Blüte gewerblicher wie öffentlicher Pfandkreditunternehmen endete allerdings mit dem Dreißigjährigen Krieg.

Erst danach setzt die Entwicklung ein, auf die das heutige Pfandkreditwesen zurückzuführen ist. Mit der Eröffnung eigener Leihhäuser wollten die Franziskanermönche dem im Mittelalter weit verbreiteten Wucher entgegenwirken. Als Ursprung des Pfandkreditwesens der „Neuzeit“ gelten die Montes Pietatis, die Mitte des 15. Jahrhunderts vom Franziskanerorden gegründet worden waren.

In Deutschland entstanden öffentliche Leihhäuser überwiegend im 17. und 18. Jahrhundert (z.B. Hamburg 1650, Berlin 1692, Frankfurt a. M. 1739, München 1754). Neben den öffentlichen Pfandkreditbetrieben entwickelte sich ein privates Pfandkreditgewerbe, das bis zur Zeit des ersten Weltkriegs wichtiger Teil der öffentlichen Fürsorge war. Auch die Ulmer Leihhaus hat große Tradition: Es feiert 2014 seinen 50. Geburtstag.

Die sprunghaft steigende Zahl privater Pfandkreditanstalten im 18. Jahrhundert führte zur gesetzlichen Regelung des Pfandkreditgewerbes. Dazu wurde 1787 das Pfand- und Leihreglement für sämtliche preußische Staaten erlassen. Das Reglement diente anderen Ländern als Muster. Auch die heutige Pfandleihverordnung basiert darauf. Die bis dahin existierende Vielzahl landesrechtlicher Vorschriften und gesetzlicher Regelungen des Pfandkreditgewerbes wurde mit dem Erlass der „Verordnung über den Geschäftsbetrieb der gewerblichen Pfandleiher vom 1. Februar 1961“ bundeseinheitlich geregelt.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Versteigerungen:

Für Leihhäuser ein schlechtes Geschäft - ein Paradies für Schnäppchenjäger

Düsseldorf/Stuttgart - Die Versteigerung nicht eingelöster Pfandgegenstände ist durch die deutsche Pfandleihverordnung i.d.R. spätestens 10 Monate nach Vertragsabschluss zwingend vorgeschrieben. Die von den Pfandkreditbetrieben regelmäßig veranstalteten Versteigerungen sind für den Bieter eine oft außerordentlich günstige Einkaufsquelle.

Bei diesen Auktionen finden Schmuck wie Ringe, Uhren, Armbänder sowie Edelsteine oder Tafelsilber, aber auch Elektrogeräte und Konsumartikel zu attraktiven Preisen schnell neue Besitzer. Für die Pfandkreditunternehmen aber bedeutet dieser letzte Weg zur Wiederbeschaffung des verliehenen Geldes im Schnitt ein Verlustgeschäft.

Das vom Pfandleiher bei Abschluss des Kreditvertrags einkalkulierte „Sicherheitspolster“ zwischen dem aktuellen Marktwert des beliehenen Wertgegenstandes und dem ausgezahlten Darlehen reicht oft nicht aus, Mindererlöse bei Versteigerungen plus aufgelaufene Gebühren und Zinsen aufzufangen. In diesem Fall hat der Pfandleiher den Verlust selbst zu tragen. Übersteigt andererseits der Versteigerungserlös eines Pfandgegenstands die ausgeliehene Darlehenssumme sowie aufgelaufene Zinsen und Gebühren, fließt der Restüberschuss dem Verpfänder zu. Er hat zwei Jahre Zeit, sich den Überschuss abzuholen. Danach fließt der Überschuss in die Staatskasse. Rund acht Prozent der gewährten Darlehensbeträge müssen Pfandkreditunternehmen über Versteigerungen wiederbeschaffen.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Beleihungswert:

Bei Banken, wie für Pfandkreditunternehmen gilt: Je höher das Darlehen, desto höher die Einnahmen

Düsseldorf/Stuttgart - Pfandkreditunternehmen leben von Zinsen und Gebühren, die der Kreditkunde zu zahlen hat. Ihre Höhe errechnet sich ausschließlich aus dem gewährten Darlehen. Alleine aus diesem Grund ist jedes Leihhaus interessiert daran, dem Kunden einen möglichst hohen Kredit zu gewähren. Dramatische Entwicklungen, etwa wie der aktuell drastische Goldpreisverfall zwingen Pfandleiher aber dazu, den Beleihungswert etwa von Schmuck mit hohem Goldgehalt der Marktentwicklung anzupassen. Zum Ärger sowohl der Kunden wie auch des Pfandleihers.

Vor allem in Großstädten spielt außerdem die Konkurrenzsituation eine nicht unwesentliche Rolle. Der Verpfänder wählt das Unternehmen, das ihm den höchsten Kredit für den hinterlegten Wert gewährt.

Dieser Tendenz zur hohen Beleihung steht bei jedem Pfandkreditbetrieb – wie auch bei jeder Bank – der Wunsch nach Risikobegrenzung gegenüber. Nur wenn ein Wertgegenstand mit einem realistischen Marktwert – minus Sicherheitsmarge – beliehen ist, hat das Leihhaus bei eventueller Nichteinlösung des Pfandgegenstandes über die Versteigerung die Chance, sein investiertes Kapital und seine Kosten wieder erstattet zu bekommen.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Die Deutsche Pfandleihverordnung schreibt klar vor, dass Versteigerungsüberschüsse an den Verpfänder – und falls dieser ihn nicht abholt – an den Staat abgeführt werden müssen. Nutznießer einer künstlich niedrig gehaltenen Wertbemessung wäre also im Endeffekt einzig und alleine der Fiskus.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

„Geschäfte mit der Armut“:

Für Pfandkreditunternehmen kein Umsatzfaktor

Düsseldorf/Stuttgart - Wer keine Werte hat, kann nichts verpfänden. Der Alltag in Deutschlands Leihhäusern beweist, dass der Pfandkredit für zwei gesellschaftliche Randgruppen so gut wie nicht in Frage kommt: die Reichen und die Bedürftigen. Den sozial Schwächsten bleibt der Pfandkredit, der auf der Grundlage „Geld gegen Pfandgegenstand“ abgewickelt wird, allein schon mangels vorhandener Wertgegenstände verschlossen.

Das Prinzip des Pfandkreditgeschäfts verhindert aber auch, dass ein Kreditnehmer sich durch wachsende Zins- und Tilgungsverpflichtungen überschuldet und so an den Rand des Existenzminimums getrieben wird.

Der Pfandkreditkunde haftet ausschließlich mit seinem hinterlegten Pfand für den aufgenommenen Kredit. Weitergehende Forderungen an den Kunden sind ausgeschlossen.

Das Gros der Pfandkreditkunden gehört heute zur breiten Mittelschicht. Vielen von ihnen räumt auch jede Bank Kredit ein. Diesen Kunden bietet der Pfandkredit die Möglichkeit zur schnellen Geldbeschaffung, ohne Schulden machen zu müssen. Im Leihhaus werden nicht benötigte Wertgegenstände für einen begrenzten Zeitraum schnell und unbürokratisch zu barem Geld.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

„Teure“ Pfandkredite?

Bei kurzer Laufzeit durchaus wirtschaftlich

Düsseldorf/Stuttgart - Der Pfandkredit ist ein typischer Kurzzeitkredit: Beispiellos schnell und unbürokratisch erhältlich, ideal für kurze Laufzeiten, für Tage, Wochen oder Monate. Seit Jahrzehnten stabile, von üblichen Kapitalmarkt-Schwankungen unabhängige Zins- und Gebührensätze machen den Pfandkredit zu einer kostengünstigen, kalkulierbaren Finanzierungsalternative.

Außerdem: Pfandkredite werden immer zu 100 Prozent ausgezahlt. Eine vorzeitige Rückzahlung ist jederzeit ohne „Strafgebühren“ oder „Strafzinsen“ möglich. Über die Pauschalgebühr hinaus werden weder Schätz- noch Bearbeitungskosten berechnet. Der Kostenfaktor Lagerung macht deutlich, dass die banküblichen Geldgeschäfte per Papier mit dem auf Sachwerten gestützten Kredit aus dem Leihhaus nur schwer vergleichbar sind: So kostet z.B. ein Schließfach im Stuttgarter oder Kölner Hauptbahnhof pro Monat zwischen 48 und 96 Euro.

Hinterlegt man demgegenüber eine wertvolle Kameraausrüstung für vier Wochen sicher im Leihhaus, kostet das mit allen Zinsen, Gebühren und Versicherung 16 Euro, einen 400-Euro-Kredit (bei entsprechendem Gegenwert der Fotogeräte) zum „Nulltarif“ inklusive. Trotzdem sind Pfandkreditbetriebe bei kurzen Laufzeiten gegenüber Bankdarlehen durchaus konkurrenzfähig.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Gegenüber den Bankdarlehen hat der Pfandkredit noch eine Reihe weiterer Vorteile:

- Leihhäuser sind auf Kurz- und Kleinkredite spezialisiert, sie bilden das Kerngeschäft des Pfandkreditgewerbes. Die meisten Banken haben an der Gewährung von Kleinst- und Kurzzzeitdarlehen wegen des hohen Kostenaufwands immer weniger Interesse.
- Der Pfandkredit ergänzt übliche Bank- und Sparkassenkredite, da solche Kredite hinsichtlich der Kredithöhe, der Laufzeit und der Sicherheiten von diesen nicht gewährt werden.
- Der Pfandkredit wird nach Schätzung und Bewertung des hinterlegten Wertgegenstands innerhalb von Minuten ohne weitere Bonitätsprüfung ausbezahlt.
- Im Leihhaus werden keine einmaligen Bearbeitungs- oder Abschlussgebühren erhoben.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Zusätzliche Sicherheit: Die Schlichtungsstelle des ZdP

Düsseldorf/Stuttgart - Für Reklamationen steht jedem Pfandkreditkunden der Weg zum ZENTRALVERBAND DES DEUTSCHEN PFANDKREDITGEWERBES e.V. offen. Der Verband ist kostenloser Vermittler bei Meinungsverschiedenheiten zwischen dem Kreditnehmer und dem betreffenden Mitgliedsunternehmen. Fast alle vom Verband durchgeführten Schlichtungsverfahren konnten bisher erfolgreich abgewickelt werden.

Der ZdP wird auch in Zukunft mit allen ihm zur Verfügung stehenden rechtlichen Mitteln gegen vereinzelte „schwarze Schafe“ in der Branche vorgehen – gleichgültig, ob es sich dabei um ein Verbandsmitglied oder ein Unternehmen handelt, das nicht dem Verband angeschlossen ist. In gravierenden Fällen werden die zuständigen Gewerbebehörden eingeschaltet. Diese Art der Selbstkontrolle hat sich als überaus wirkungsvoll erwiesen. Die ZdP-Regionalverbände lehnen Aufnahmeanträge neu gegründeter Pfandkreditunternehmen grundsätzlich ab, wenn unseriöses Geschäftsgebaren offenkundig ist.

Die deutschen Pfandkreditunternehmen unterliegen seit Jahrhunderten einer strengen staatlichen Kontrolle. Seit 1961 regelt eine bundeseinheitliche Verordnung die Einzelheiten und auch die Gebührensätze des Geschäftsbetriebs.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Diebesgut im Leihhaus:

Leihhäuser: Ein „heißes Pflaster“ für Ganoven

Düsseldorf/Stuttgart - Aus nahe liegenden Gründen sind auch Pfandkreditbetriebe von sich aus stark daran interessiert, „krumme“ Kunden aus ihren Geschäften fern zu halten. Denn der Betrogene bei der Annahme von Diebesgut ist im Endeffekt das Leihhaus: Es hat dem Täter Geld ausgehändigt, muss aber einen gestohlenen Pfandgegenstand entschädigungslos zurückgeben.

Die Zahl solcher Schadensfälle aufgrund krimineller Machenschaften ist bei den Mitgliedern des Zentralverbands seit Jahren verschwindend gering.

Ganoven und Diebe suchen die Anonymität. In den Pfandkreditbetrieben finden sie die nicht. Der Abschluss eines Pfandkreditvertrags setzt die Vorlage eines amtlichen Personaldokuments (Reisepass oder Personalausweis) voraus. Zudem sind fast alle Pfandhäuser videoüberwacht.

Für Gesetzesbrecher erhöht eine Verpfändung das Risiko, gefasst zu werden, ganz erheblich. Die Herkunft eines beliehenen Pfandgegenstands kann noch Wochen und Monate oder gar Jahre nach Abschluss des Pfandvertrags problemlos zurückverfolgt werden. Die Mitglieder im ZENTRALVERBAND DES DEUTSCHEN PFANDKREDITGEWERBES wahren zwar strikt die Persönlichkeitsrechte jedes einzelnen Kreditkunden, bei begründeten Verdachtsmomenten aber sind sie selbstverständlich zur Zusammenarbeit mit der Polizei bereit.

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

ZENTRALVERBAND DES DEUTSCHEN PFANDKREDITGEWERBES

1. Vorsitzender: Dipl.-Kfm. Joachim Struck

c/o F. Werdier KG

Liesegangstr. 18 Telefon: 0211/13 20 97

40211 Düsseldorf Fax: 0211/32 69 30

E-Mail: struck@pfandkredit.org

Geschäftsführer: Wolfgang Schedl

c/o Anwaltskanzlei Dr. Germann

Oberdorfstraße 26 Telefon: 0711/16 16 10

70567 Stuttgart Fax: 0711/16 16 161

E-Mail: schedl@pfandkredit.org

Stellvertretender Vorsitzender: Jochen Brauers

c/o Anton Brocker GmbH

Schuchardstraße 3 Telefon: 0202/55 76 24

42275 Wuppertal Fax: 0202/59 46 96

E-Mail: jbrauers@brocker.de

Stellvertretende Vorsitzende: Susanne Rothfuß-Wamsler

c/o Ulmer Pfandkredit-Institut GmbH & Co. KG

Hafenbad 7, Telefon: 0731/69 750

89073 Ulm Fax: 0731/69 785

E-Mail: inof@ulmer-pfandkredit.de

PRESSE-INFORMATION

des Zentralverbands des Deutschen Pfandkreditgewerbes e.V.



März 2016

Angeschlossene Landesverbände

Pfandkreditbetriebe Mitteldeutschland e.V.

Vorsitzender: Stefan Goebel
c/o Leihhaus Goebel
Müllerstraße 164 Telefon: 030/46 50 77 61
13353 Berlin Fax: 030/46 50 77 63
E-Mail: lv-mitte@pfandkredit.org

Pfandkreditverband West e.V.

Vorsitzender: Jochen Brauers
c/o Anton Brocker GmbH
Schuchardstraße 3 Telefon: 0202/55 76 24
42275 Wuppertal Fax: 0202/59 46 96
E-Mail: lv-west@pfandkredit.org

Vereinigung Süddeutscher Privater Pfandleihanstalten e.V.

Vorsitzende: Daniela Germann-Schedl
c/o Pfandleihanstalt L. Germann GmbH
Tübinger Straße 27 Telefon: 0711/60 85 40
70178 Stuttgart Fax: 0711/64 98 987
E-Mail: lv-sued@pfandkredit.org

Pfandkreditverband Nord e.V.

Vorsitzender: Thomas Struck
c/o F. Werdier KG
Osterstraße 84 Telefon: 040/49 12 032
20259 Hamburg Fax: 040/40 01 24
E-Mail: lv-nord@pfandkredit.org